# お客様の声
# 太陽光サイトのリパワリング

相和電気工業株式会社
専務取締役
佐茂　弘樹様

お客様の声：販売施工店

## なんといっても28%発電量が向上したことが素晴らしい。

低圧では他メーカーを主に使っていましたが、業界の仲間たちと話していると、ソーラーエッジを採用して発電量が上がった、と評判が良かったので、試しに低圧1区画で採用することにしました。その結果、発電量がシミュレーション以上に良かったので、それから積極的にソーラーエッジを使うようになってきました。すでに低圧案件で採用していて発電量が向上することは知っていたものの、リパワリングをして発電量が28%向上できたことは素晴らしく、大変満足しています。またソーラーエッジのモニタリングについても無料でパネルごとの遠隔監視ができるのでとても便利で評価しています。今後も積極的にリパワリングを展開していきたいと考えています。

フェニテックセミコンダクター
株式会社
ソーラー事業課
野田　雅人様

Phenitec

お客様の声：販売施工店

## パワコンどころかモジュールレベルで分かるという、この監視能力のアップには大変驚きました。

お客様からソーラーエッジを導入してみたいとのご要望があり、低圧分譲設備に導入するに至りました。導入後に驚いたのはモジュールレベルの遠隔監視です。これまではメインブレーカーが解放にならない限りは、パワコンが停止しても気がつかなかったのですがパワコンどころかモジュール単位で分かるというこの監視能力には大変驚きました。モニタリング画面に表示される発電量がほんの少し低いパネルに対し、現地で通常のテスターで確認したところ異常がみられなかったのですが、パネルを交換したところ、発電が正常に戻りました。通常では発見できないような動作中のモジュールの異常も発見でき、高度な機能が備え付けてあるのだと感心してしまいました。施工性に関しては、パワコンがとても小型で軽く、取付がしやすかったです。またオプティマイザについては、少々取付けの手数はかかりましたが、結果的にトータルコストで考えれば、ケーブル使用量も削減でき、逆に安上がりに済んだのではないかと感じました。

合同会社C&K
代表社員
中村 茂美 様

お客様の声：販売施工店

## 多発する落雷時の雷サージ耐力と朝夕の樹木の陰による発電ロス低減化を期待

パワコン交換検討にあたり、5月から9月にかけて多発する落雷時の雷サージ耐力と朝夕の樹木の陰による発電ロス低減化を期待して、ソーラーエッジを選択。低く見積もっても、リパワリングにより10%の発電量増加になり、期待を大きく上回っています。従来のモニタリングシステムは、初期費用＋年会費が必要でしたが、ソーラーエッジでは、システム利用料が無料であり、安価なモバイルサービスが利用できたため、費用も抑えることができました。また、試運転時のリモート相談に丁寧・適切に対応していただき助かりましたし、電力会社との連系協議で難航した際に、スピーディに資料提供と直接折衝していただいた事も大いに助かりました。今後の弊社顧客設備のメンテナンスタイミングで、本実績をご紹介し、積極的にリパワリングを紹介していきたいと思います。

リパワリングに関する詳細情報や無料シュミレーションについては、右のQRコードをダウンロードいただくか
japan-info@solaredge.com まで お気軽にお問合せください。

solared.ge/repower-now

# お客様の声
# 太陽光サイトのリパワリング

株式会社K&Eコーポレーション
西本 賢治 様

お客様の声：システムオーナー

## リパワリングは思ったより簡単で、発電量があがって驚いた。

2つの隣り合った三相サイトで、これまで売電量に数10%のかなりの開きがあったが、何で片方のサイトがもう片方よりずっと発電が低いのか全くわからず、最初からそうだったのでそれが普通と思っていました。たまたまソーラーエッジからダイレクトメールが来て、どのくらい発電が上がるかを知りたくてコンタクトしたところ、その際のセールスマンの対応がとても親切で信頼感があったので、その後サイトをみてもらって、見積もりを受けとり、導入に至りました。驚くことにリパワリングすると、少なかった方が多かった方に追いつきました。リパワリングは思ったより簡単にできましたし、パネルレベルで監視できるのがとてもよいと思います。今のところ故障もありませんし、結果も出てるので、ソーラーエッジの製品は良いものです。半年から一年して、収益が確実にアップするのがわかれば、残り12サイトでも導入を検討したいと思います。

スガナミ物産株式会社
代表取締役社長
三上　誠司 様

SUGANAMI GROUP

お客様の声：システムオーナー

## 残りのFIT期間で売電収益が大幅にアップ！低圧サイトに続いて、高圧サイトも導入予定。

現行設備をFIT終了期間まで使用する場合、いずれパワコンの更新が必要であること、シミュレーションにより残りのFIT期間で売電収益が増えること、また無償で提供されるモニタリングによるO&Mの簡素化などを総合的に考えた結果、連系から2年目3年目の低圧単相計3サイトをリパワリングすることにしました。リパワリング後は、単月実績にてそれぞれ6～7%の発電量の向上が確認できています。特に東側の樹木による影のかかるサイトでは、今後の冬場の発電量の改善に期待しております。FIT終了期間までの延長保証を付けていただいたので、今後の保証に関しても安心しています。これを機に、今後新規導入予定の低圧サイト17件、および高圧サイトについてもソーラーエッジを使用することを決め、来年導入に向けて計画を進めております。また、既設の高圧サイトのリパワリングについても検討を進めたいと考えています。今後ともソーラーエッジには期待しています。

株式会社SAWADA
權藤　明彦 様

SAWADA

お客様の声：販売施工店

## 無償で提供されるモニタリングで影やパネルの故障を早期発見。O&Mの簡素化が決め手。

ソーラーエッジの製品に関しては、以前から製品の良さ、発電量UPする話を聞いておりましたが、一方ではコスト増等の懸念事項があり、社内にて導入を控えておりました。以前より弊社の八幡発電所では、木の陰のせいで発電量があまり伸びず、何か良い方法がないかと模索しておりました。営業の方より、改めてソーラーエッジ製品の良さ、モニタリング、O&Mの簡素化などの説明を受け、弊社サイトへの導入を判断いたしました。また、パワコンに関しては、他社メーカーを採用しておりましたが、故障も多く、1年保証のみだった為、リパワリングに至りました。
自社サイトの他にリパワリングを行った案件では、実施直後からそれらのモニタリングをしておりますが、近接の発電所と比べ発電量が増えています。FIT終了までの期間、パワコン交換費用を考えると、収益UPが期待できます。モニタリングにてパネル2枚ごとに影やパネルの故障などを早期に発見できるため、現地での作業がかなり楽になると思います。今後の弊社販売案件についても、お客様への販売単価UPとお客様の収益UPという利点を含め販売していきたいと考えております。